

Teamleiter Vertrieb*

Hochwertige Premixe für die Lebensmittelindustrie

Als aufstrebendes Tochterunternehmen einer international erfolgreichen Unternehmensgruppe baut unser Mandant aktuell sein hohes Potential aus. Für die Lebensmittelindustrie werden hochwertige Vormischungskonzepte nach individuellem Kundenwunsch entwickelt, produziert und vermarktet. Firmensitz ist im Herzen des Oldenburger Münsterlandes. Hier suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die gerne berät, innovative erklärungsbedürftige Produkte mit Leidenschaft und Überzeugung im Markt platziert und das Vertriebsteam ausbaut.

Ihre Aufgaben:

- Sie bauen eine Vertriebsstrategie auf, formulieren nationale und internationale Vertriebsziele und setzen diese mit Ihrem Team erfolgreich um
- Sie freuen sich auf die Führung, Motivation und Weiterentwicklung eines aktuell kleinen Salesteams
- Für den aufstrebenden Foodbereich akquirieren Sie Neukunden, besuchen Bestandskunden und beraten in der erklärungsbedürftigen Produktpalette
- Stets haben Sie den Markt im Blick und sorgen aktiv für den Ausbau und die Stärkung der Marktposition
- Sie kümmern sich um das Vertriebscontrolling, Projektaufgaben und arbeiten Vertriebs- und Marketingkonzepte aus

Ihre Qualifikation:

- Ihr Studium und/oder eine vergleichbare Ausbildung der Lebensmitteltechnologie haben Sie erfolgreich abgeschlossen, alternativ ein Studium der Betriebswirtschaftslehre mit technischem Verständnis
- Im Vertrieb bringen Sie mehrjährige Berufserfahrung in der Branche der Food Ingredients oder Lebensmittelbranche mit
- International agieren Sie mit Ihrer ausgeprägten Kundenorientierung und Beratungskompetenz und wollen das Geschäft aktiv voranbringen
- Sie besitzen erste Führungserfahrung, handeln stets sicher und kompetent auf Managementebene sowie an allen Unternehmensschnittstellen
- Sie bringen eine hohe Reisebereitschaft sowie sichere Englischkenntnisse mit

Es erwartet Sie die vertrauensvolle Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung, ein großer Gestaltungsspielraum mit flachen Hierarchien und Strukturen in einer erfolgreichen mittelständischen Unternehmensgruppe.

Interesse?

Dann freuen sich die Personalberater, Frau Sandra Kierstein und Herr Christian Vaske, auf Ihren Anruf. Auch wenn Sie bisher noch nicht konkret an einen Wechsel gedacht haben, wollen wir gern das Gespräch mit Ihnen aufnehmen. Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem derzeitigen Jahresgehalt und der Kündigungsfrist senden Sie bitte unter der Kennziffer 1422212 an die nebenstehende Adresse. Vertraulichkeit und die Berücksichtigung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.

*Der Mensch zählt, nicht das Geschlecht!

Unser Kunde setzt auf Vielfalt, lehnt Diskriminierung ab und denkt nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Einsatzort

Oldenburger Münsterland, Homeoffice und internationale Reisetätigkeit

Beschäftigungsart

Vollzeit

Eintrittstermin

a.s.a.p.

Highlight

Aufbauarbeit im Vertrieb in einem starken Wachstumsmarkt mit innovativen hochwertigen Produkten

bewerber@wefersundcoll.de

T +49 441 / 77919 - 11

Wefers & Coll.

Unternehmerberatung
GmbH

Unter den Eichen 26
26122 Oldenburg