

## Produktmanager\*

### Technischer Key Account Manager

Unser Mandant ist ein unabhängiger mittelständischer Player am Markt. Seit über 70 Jahren ist das Unternehmen auf Pumpentechnologie spezialisiert. Maßgeschneiderte Produkte, Einzel- oder Systemlösungen: Exzellente Produktqualität, Zuverlässigkeit und Fachkompetenz werden weltweit von Kunden geschätzt. Wir suchen eine engagierte Persönlichkeit, die Kunden technisch berät und die Produkte erfolgreich am Markt im In- und Ausland platziert.

#### Ihre Aufgaben:

- Für Ihren Produktbereich tragen Sie im In- und Ausland die Absatzverantwortung und beraten Ihre Kunden vollumfassend und kompetent rund um die erklärungsbedürftige Produktpalette
- Sie analysieren die Marktanforderungen und koordinieren diese mit der internen Produktentwicklung und Lieferanten
- Absatzpotentiale speziell mit Schwerpunkt im Anlagenbau, der Chemieindustrie und bei OEM Kunden haben Sie stets im Blick
- Bei Projekten im Endkundenbereich unterstützen Sie den Außendienst
- Selbstständig führen Sie Preis- und Vertragsverhandlungen
- Mit der Entwicklungsabteilung am zentralen Produktionsstandort in Süddeutschland prüfen und klären Sie technische Kundenspezifikationen und erforderliche Produktänderungen auf Machbarkeit und Umsetzbarkeit

#### Ihre Qualifikation:

- Sie haben Ihr Studium im Ingenieurwesen oder eine technische Berufsausbildung erfolgreich absolviert
- In einem technisch orientierten Unternehmen mit beratungsintensiven Produkten haben Sie mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder Produktmanagement gesammelt, idealerweise im Pumpenbereich
- Als starke Vertriebspersönlichkeit verstehen Sie Ihren Kunden, entwickeln diesen stets konsequent weiter und beherrschen den sicheren Umgang mit einer erklärungsbedürftigen technischen Produktpalette
- Dabei wissen Sie mit Ihrer ausgeprägten Kommunikationsstärke und Ihrem guten betriebswirtschaftlichen Verständnis stets zielorientiert zu handeln
- Ihre Englischkenntnisse sind sehr gut in Wort und Schrift
- Die Bereitschaft zu einer Reisetätigkeit bringen Sie mit

Es erwartet Sie in einem international operierenden Familienunternehmen eine anspruchsvolle Position mit flachen Hierarchien und Strukturen, bei der Sie für Ihren Produktbereich die Verantwortung tragen und dabei Vertrieb und Produktmanagement miteinander vereinen.

#### Interesse?

Dann freuen sich unsere Personalberater Frau Juliane Wefers und Herr Christian Vaske auf Ihren Anruf. Auch wenn Sie bisher noch nicht konkret an einen Wechsel gedacht haben, wollen wir gern das Gespräch mit Ihnen aufnehmen. Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem derzeitigen Jahresgehalt und der Kündigungsfrist senden Sie bitte unter der Kennziffer 1092203 an die nebenstehende Adresse. Vertraulichkeit und die Berücksichtigung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.

**\*Der Mensch zählt, nicht das Geschlecht!**

Unser Kunde setzt auf Vielfalt, lehnt Diskriminierung ab und denkt nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Einsatzort
Köln mit Homeoffice-Option
Beschäftigungsart
Vollzeit
Eintrittstermin
a.s.a.p.
Highlight
Ganzheitliche Verantwortung im Vertrieb und Produktmanagement

[bewerber@wefersundcoll.de](mailto:bewerber@wefersundcoll.de)  
T +49 441 / 77919 - 11  
Wefers & Coll.  
Unternehmerberatung GmbH  
Unter den Eichen 26  
26122 Oldenburg