

# Vertriebsleiter / Head of Sales\* Deutschland und Österreich

Unser Mandant ist ein markführender Spezialist für mobile Videoüberwachung und Brandfrüherkennung in Europa. In der deutschen Tochtergesellschaft werden Kunden in Deutschland und Österreich aus Bauindustrie, Abfallwirtschaft, Erneuerbaren Energien, Logistik- und Sicherheitsindustrie beraten und 24/7 betreut. Die Unternehmensgruppe ist seit über einem Jahrzehnt in mehr als 20 Ländern erfolgreich präsent.

Für das weitere Wachstum und den Ausbau der Sales-Aktivitäten und für die Weiterentwicklung des Teams in Deutschland, wird eine starke vertriebsorientierte Führungspersönlichkeit gesucht.

## Was erwartet Sie:

- Die verantwortliche Führung Ihres Teams aus Regionalleitern, Außendienstlern, Account Managern und Innendienst, deren Motivation und Weiterentwicklung
- Identifikation und Ausschöpfung neuer Marktchancen
- Budgetplanung und Kostenstellenverantwortung
- Sie entwickeln die nächsten mittelfristigen Sales-Highlights und verantworten die Umsetzung
- Zusammen mit der nationalen Geschäftsführung sind Sie überzeugender Sparringspartner für das europäische Headquarter

## Was erwarten wir:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb mit nachweislichen Erfolgen
- Branchenerfahrung aus dem Kundenumfeld Bau, Neue Energie oder Abfallwirtschaft ist wünschenswert und hilfreich
- Sie bewegen sich sicher im deutschen und österreichischen Markt
- Als kommunikationsstarker und motivierender Sales Manager fühlen Sie sich wohl im Wachstums- und Veränderungsprozess und Strukturwandel
- Verhandlungsgeschick bis zum Vertragsabschluss
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Als Hunter und Farmer zugleich ist Vertrieb in technisch erklärungsbedürftiger Dienstleistung Ihr Ding.

## Interesse? Dann wollen wir jetzt mit Ihnen sprechen:

Der beauftragte Personalberater, Herr Christian Vaske, freut sich auf Ihren Anruf. Auch wenn Sie bisher noch nicht konkret an einen Wechsel gedacht haben, wollen wir gern das Gespräch mit Ihnen aufnehmen.

Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem derzeitigen Jahresgehalt und der Kündigungsfrist senden Sie bitte unter der Kennziffer 1302109 an die nebenstehende Adresse. Vertraulichkeit und die Berücksichtigung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.

**\*Der Mensch zählt, nicht das Geschlecht!**

Unser Kunde setzt auf Vielfalt, lehnt Diskriminierung ab und denkt nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

### Einsatzort

Remote/Homeoffice möglich

### Beschäftigungsart

Vollzeit

### Eintrittstermin

a.s.a.p.

### Highlight

Stabile, europäische Unternehmensgruppe mit erfolgreichen technischen Produkten

[bewerber@wefersundcoll.de](mailto:bewerber@wefersundcoll.de)

T +49 441 / 77919 – 11

Wefers & Coll.

Unternehmerberatung GmbH

Unter den Eichen 26

26122 Oldenburg