

## Key Account Manager International\* Subsea Special Cables

Unser Mandant gehört in der Fertigung und im Vertrieb von Seekabeln für die Energieübertragung und von Spezialkabeln für die Offshore-, Öl-, Wind- und Gasindustrie zur Weltspitze. Vom strategisch günstig gelegenen deutschen Stammsitz mit Tradition, wird über regionale Verkaufsbüros deutschland- und europaweit eine internationale Klientel beraten und betreut. Unser Mandant ist Tochterunternehmen des Weltmarktführers. Im Zuge der Nachfolgeregelung suchen wir eine international erfahrene Vertriebspersönlichkeit.

### Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von Unterwasser-Spezialkabeln für besondere Industrieanwendungen in der Öl- und Gasbranche im europäischen Ausland
- Im Rahmen Ihrer Bestandskundenpflege unterstützen Sie bei der Weiterentwicklung von Anwendungen und Produkten
- Entwicklung und Erschließung von neuen und aufstrebenden Wachstumssegmenten in der industriellen Unterwasseranwendung auf globaler Ebene
- Planung und Budgetierung Ihres Geschäftsbereiches
- Leitung Ihres in Nordenham ansässigen technischen und kaufmännischen Teams, regelmäßige Kommunikation mit dem Managementteam vor Ort und im Konzern

### Ihre Qualifikation:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Technik, Ingenieur-, Material- oder Naturwissenschaften
- Sie haben deutlich mehrjährige, auch internationale Erfahrung als Key Accounter, Sales Manager oder technische Supporterfahrung in der Supply Chain, vorzugsweise in der Kabelindustrie (Starkstrom)
- Sie sind eine motivierende Führungs- und Vertriebspersönlichkeit mit technischem und betriebswirtschaftlichem Verständnis
- Sie sprechen fließend Englisch und Deutsch und verfügen über eine hohe Reisebereitschaft
- Pragmatisch und hands on agieren Sie vor Ort und bewegen sich dann sicher weltweit bei Kunden und in der Unternehmensgruppe

Die Übernahme der Verantwortung von einem langjährig vor Ort agierenden Stelleninhaber ist gesichert. Sie werden Ihr Geschäftsfeld nachhaltig in einer innovativen und zukunftsorientierten Unternehmensgruppe ausbauen können.

### Interesse?

Dann freut sich die Personalberaterin, Frau Juliane Wefers, auf Ihren Anruf. Auch wenn Sie bisher noch nicht konkret an einen Wechsel gedacht haben, wollen wir gern das Gespräch mit Ihnen aufnehmen.

Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem derzeitigen Jahresgehalt und der Kündigungsfrist senden Sie bitte unter der Kennziffer 1332109 an die nebenstehende Adresse. Vertraulichkeit und die Berücksichtigung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.

#### \*Der Mensch zählt, nicht das Geschlecht!

Unser Kunde setzt auf Vielfalt, lehnt Diskriminierung ab und denkt nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

#### Einsatzort

Nordenham mit internationaler Reisebereitschaft

#### Beschäftigungsart

Vollzeit

#### Eintrittstermin

1. Quartal 2022

#### Highlight

International erfolgreiche Produkte im Bestand sichern, weiterentwickeln und neue Märkte gewinnen

[bewerber@wefersundcoll.de](mailto:bewerber@wefersundcoll.de)

T +49 441 / 77919 - 11

Wefers & Coll.

Unternehmerberatung GmbH

Unter den Eichen 26

26122 Oldenburg