

Leiter Vertrieb FMCG (m/w/d)

Unser Mandant ist ein erfolgreiches, mittelständisches Unternehmen, welches sich auf den Vertrieb und die Entwicklung von Produkten und Lösungen für die Bereiche Büro, Hobby und Industrie spezialisiert hat und zu den führenden seiner Branche gehört.

Wir suchen für den zentralen Firmensitz einen Vertriebsprofi mit übergreifenden Skills im Bereich Marketing und Produktmanagement.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung und operative Führung für das ca. 10-köpfige Vertriebsteam, national und international
- Strategischer Auf- und Ausbau der Key Accounts im Gebiet
- Weiterentwicklung der Organisation und der Vertriebsstruktur
- Motivation, Entwicklung und Förderung der Vertriebsmannschaft
- Schnittstellenmanagement inkl. regelmäßigem Austausch u.a. "zur/-m Geschäftsführung/Inhaber, dem Marketing und Produktmanagement und zu den Verantwortlichen in den Ländern
- Sie schauen über den Tellerrand und haben immer das Gesamtunternehmen im Blick

Ihre Qualifikation:

- Studium Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbares Studium oder vglb. kaufmännische Ausbildung mit vertiefenden Praktika
- Mehrjährige Vertriebserfahrung, wünschenswert im FMCG-Umfeld
- Idealerweise erste Führungserfahrung in Vertriebsorganisationen und -strukturen
- Entscheidend ist Ihre Leidenschaft für den Vertrieb und für die Entwicklung neuer Märkte und Produkte
- Begeisterung für die Weiterentwicklung und ganzheitliche Betrachtung des Unternehmens
- Sie arbeiten strukturiert und organisiert, treten intern wie auch extern sicher und angemessen auf und begeistern Ihr Gegenüber mit Ihrer gewinnenden und pragmatischen Art

Unser Mandant hat die Zukunft vor Augen und die Herkunft im Blick und bietet alle Möglichkeiten, national und international zu wachsen.

Interesse?

Dann freut sich der Personalberater, Herr Christian Vaske, auf Ihren Anruf. Auch wenn Sie bisher noch nicht konkret an einen Wechsel gedacht haben, wollen wir gern das Gespräch mit Ihnen aufnehmen.

Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem derzeitigen Jahresgehalt und der Kündigungsfrist senden Sie bitte unter der Kennziffer 1352010 an die nebenstehende Adresse. Vertraulichkeit und die Berücksichtigung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.

Einsatzort

Espelkamp

Beschäftigungsart

Vollzeit

Eintrittstermin

Ab sofort

Highlight

Hochspannende Vertriebsposition mit der Möglichkeit, aktiv mitzugestalten und perspektivisch unternehmerisch zu agieren

bewerber@wefersundcoll.de

T +49 441 / 77919 – 11

Wefers & Coll.

Unternehmerberatung GmbH

Unter den Eichen 26

26122 Oldenburg